


 MANUFACTURING  
 CLOUD

# GRUPPO LU-VE

## TANTE AZIENDE, UN'UNICA TECNOLOGIA

Interazione e produttività nel segno di O365.

### IL PROGETTO

L'azienda varesina ha una lunga tradizione di utilizzo delle soluzioni Microsoft. Si pensi all'uso, sin dal 1997, di Microsoft Exchange. Soddisfatta per il prodotto scelto, LU-VE si è però trovata di fronte a una nuova sfida: grazie all'espansione internazionale, all'area IT è stato chiesto di dotare anche le sedi estere di un unico sistema di posta. Subito sono emerse criticità, dal punto di vista dei costi e della difficoltà - da parte dell'IT della sede centrale - per rendere il sistema affidabile H24, e per garantire back up e disaster recovery efficienti.

Nasce così la necessità di valutare altre soluzioni, che il Gruppo individua in Microsoft Office 365, Google, Zimbra. "La soluzione più adatta alle nostre esigenze si rivela sin da subito Microsoft Office 365, perché gli altri sistemi sarebbero risultati troppo distanti da quello in uso, per le abitudini degli utenti", spiega Luca Cargnel, amministratore di rete del Gruppo LU-VE.

Microsoft Office 365 viene così testato per un mese, valutato dal punto di vista degli economics e dunque adottato: si è nella primavera del 2013.

### LA SFIDA INTRAPRESA

Data l'articolazione del Gruppo, composto da diverse società, il progetto, nel 2013, è partito con la primaria esigenza di portare Microsoft Office 365 solo in LU-VE spa e nelle sue società collegate (Tecnair, la sede cinese e gli agenti), ma è stato

sin da subito pensato in modo che fosse poi agevole aggiungere progressivamente tutte le altre società di Gruppo LU-VE.

Attualmente, precisa il responsabile IT, Matteo Ravasi: "Tutte le società utilizzano Microsoft Office 365, tranne una, per un totale di circa 555 utenti". Oggi, grazie all'uso di Outlook, gli utenti dispongono di una casella da 50 giga e possono inviare documenti di grandissima dimensione.

Particolarmente apprezzati sono risultati OneDrive, che consente di condividere dati e contenuti senza necessità di utilizzare una VPN, anche sul cellulare, e Lync, utilizzato per le riunioni one to one e one to many, con persone che si trovano in Paesi diversi.

Lato IT, l'introduzione di Microsoft Office 365 ha garantito la possibilità di poter disporre, su tutte le macchine, della stessa versione delle soluzioni, aggiornata in autonomia, senza l'intervento di nessun operatore.

"Grazie a Microsoft Office 365, il Gruppo LU-VE ha reso omogeneo un ambiente eterogeneo, dislocato tecnologicamente in più punti. Ha migliorato lo scambio dei dati, l'area di deposito dei file - che, creati su un Pc in Italia, possono essere condivisi su cellulare o smartphone in un altro Paese - ha reso le persone raggiungibili e disponibili ovunque, grazie al sistema di messaggistica. Questa funzionalità è stata particolarmente apprezzata dal Direttore Generale per la sua semplicità di utilizzo, precisa Ravasi.

### L'APPORTO DI MICROSYS

Il partner Microsys, spiega Luca Cargnel: "Ci ha supportato fornendo personale preparato, che ha seguito la prima parte di migrazione e mi ha reso successivamente autonomo nella migrazione di tutti gli utenti del Gruppo".

"Microsys ha saputo attendere i nostri miglioramenti di infrastruttura – i.e. il passaggio alla fibra ottica – per poi suggerire, al momento giusto, l'adozione di Microsoft Office 365. Ci siamo così ritrovati a compiere un passaggio quando il tempo era maturo, per noi, anche da un punto di vista tecnologico, non solo dell'adozione di una soluzione in cloud", conclude il responsabile IT.

### PROFILO | LU-VE

Il Gruppo Lu-Ve, con sede a Uboldo (Varese), è specializzato nella "catena del freddo", nella conservazione e la refrigerazione commerciale per banchi, vetrine e distributori di bevande e nel condizionamento dell'aria di precisione per ambienti delicati e dei mezzi di trasporto. Il Gruppo vanta 10 unità produttive, 13 aziende commerciali, 1.450 collaboratori, un fatturato aggregato di oltre 240 milioni di euro. Il 70% della produzione viene venduto in 90 Paesi.

FINANCE

SERVICES

MANUFACTURING

COMMERCIAL



Milano | Via A. da Recanate, 1 - 20124 Milano | F. +39 02.303.707.70  
Torino | P.za Luigi Lagrange, 1 - 10123 Torino | F. +39 011.45.46.013  
T. +39 02.303.707.01 | info@msys.it

[www.msys.it](http://www.msys.it)