


 MANUFACTURING  
 DYN

**AMUT**

## LA GESTIONE DELLE COMMESSE CON DYN NAV

Stretta partnership tra Microsys e l'azienda novarese per l'adozione della nuova soluzione Erp, in sostituzione dell'ormai obsoleta piattaforma AS/400. Oggi l'azienda risparmia tempo sull'analisi della commessa e può controllare in maniera più precisa lo stato di avanzamento della stessa.

### LA SFIDA INTRAPRESA

Amut, azienda che opera nel mercato della costruzione di impianti per l'estrusione delle materie plastiche, ha nel 2007 iniziato a notare criticità nel sistema AS/400 in uso, che risultava rigido, difficile da mantenere, obsoleto, poco adatto a pianificare in modo semplice le attività. Per fare fronte a queste necessità l'azienda, dopo una attenta indagine di mercato, ha selezionato una serie di offerte e infine optato per il software gestionale Microsoft Dynamics NAV, in modo da porre tutti i collaboratori e la direzione generale nella possibilità di attingere a informazioni puntuali nel minor tempo possibile. La scelta ha premiato, insieme alla tecnologia Dynamics NAV, la società Microsys, già presente e attiva in Amut in qualità di fornitore per le soluzioni Microsoft.

### IL PROGETTO

La soluzione è stata implementata in modo da risultare efficace e flessibile per ogni area aziendale. Le aree che oggi utilizzano la soluzione sono Amministrazione, Magazzino e Logistica, Progettazione, Produzione, Ciclo Attivo, Passivo e Acquisti. Particolare attenzione è stata posta, nella configurazione dell'infrastruttura, alla sicurezza e integrità dei dati. L'Erp ha in carico la gestione coordinata e integrata degli aspetti amministrativi, logistici e tecnici della commessa: la generazione e manutenzione della distinta base, l'archivio storico delle distinte di tutte le commesse

prodotte, il collegamento a disegni tecnici delle parti, la gestione della commessa e delle relative sottocommesse. La nuova piattaforma consente di ridurre in modo rilevante i tempi per l'analisi delle commesse (per quelle particolarmente complesse, il tempo di analisi arrivava in passato anche a 2-3 ore, oggi in pochi minuti si determina il costo di una commessa). Contestualmente, l'Amministratore Delegato può attingere, in real time, a informazioni su analisi specifiche e Stato avanzamento Lavori di commessa. Le aree aziendali che hanno maggiormente beneficiato dell'introduzione della nuova soluzione sono la Supply Chain e il Cost Control. Il tempo che i circa 50 utenti NAV risparmiano quotidianamente, grazie a una migliore gestione dei dati, può essere trasformato dall'azienda in ottimizzazione delle risorse disponibili. I supporti cartacei sono stati ridotti sensibilmente: per esempio, gli ordini ai fornitori, che tipicamente possono comprendere anche disegni tecnici, vengono con la nuova soluzione inviati tramite e-mail. La visione di insieme che prima non era garantita dal sistema dipartimentale AS/400, è stata raggiunta grazie alla logica Erp. A breve l'azienda svilupperà un sistema di controllo direzionale completamente integrato, con la possibilità di poter navigare dinamicamente i dati mediante funzionalità di Business Intelligence.

### L'APPORTO DI MICROSYS

Microsys, partner storico dell'azienda, ha accompagnato Amut in questo progetto strategico, che

ha avuto come elemento innovativo il passaggio a un sistema Erp di ultima generazione. Come consuetudine, Microsys ha realizzato il progetto di implementazione e ha seguito il cliente nelle diverse fasi, dalla progettazione alla messa a

punto del sistema, creando insieme al cliente i presupposti per le successive fasi evolutive, sia per quanto riguarda il Controllo di Gestione, che per l'utilizzo degli strumenti di Business Intelligence.

## PROFILO | AMUT

Amut opera da oltre 50 anni nel mercato della costruzione di impianti per l'estrusione delle materie plastiche. Nel tempo l'azienda – che conta 100 dipendenti – ha conquistato una posizione preminente nel settore e dagli anni Ottanta opera anche nell'ambito degli impianti per il riciclo di materie plastiche. Tre le aree di business, Estrusione, Termoformatura e Riciclaggio. La chiave del successo di Amut è determinata dalla capacità di sviluppare una politica di integrazione e di collaborazione, una qualità che ha generato un gruppo di unità produttive ad alta specializzazione. Nell'esercizio 2009 Amut ha fatturato 35 milioni di euro.

FINANCE

SERVICES

MANUFACTURING

COMMERCIAL



Milano | Via A. da Recanate, 1 - 20124 Milano | F. +39 02.303.707.70  
Torino | P.za Luigi Lagrange, 1 - 10123 Torino | F. +39 011.45.46.013  
T. +39 02.303.707.01 | info@msys.it

[www.msys.it](http://www.msys.it)