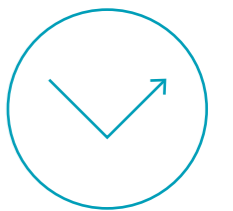


# Technology fuels innovation



# Le soluzioni del futuro sono il nostro presente

Consulenza informatica specializzata nelle tecnologie Microsoft ed esperienza consolidata per offrire soluzioni tecnologiche innovative. Per il valore, la crescita e l'affidabilità nel tempo dei nostri servizi per la tua azienda.



# 25 anni di innovazione nell'I.T.

Microsys è una società di consulenza informatica per aziende di medie e grandi dimensioni. Lavora con industrie, banche, società finanziarie e di servizi e università. Le aziende che scelgono Microsys, scelgono un partner affidabile, concreto e flessibile che non ha paura dell'innovazione e la offre ai propri clienti come chiave per il loro successo.



COMPETENZE  
SPECIFICHE



ESPERIENZA E CONOSCENZE  
STRATIFICATE



COLLABORAZIONE  
E CONDIVISIONE  
DI ESPERIENZE



AFFIDABILITÀ  
E CONCRETEZZA



FLESSIBILITÀ OPERATIVA  
E STRATEGICA

## MPS

Microsys Partecipazioni e Servizi è dedicata alle attività di direzione, amministrazione e gestione.



### ESPRIME

Licensing Solutions  
Partner per la vendita  
di licenze Microsoft.

### MICROSYS

Microsys offre  
consulenza informatica  
specializzata nelle  
tecnologie Microsoft.

### PCSNET

Rete nazionale  
di formazione  
e certificazione ICT.



100  
CONSULENTI

10  
RESPONSABILI  
COMMERCIALI

1992  
ANNO DELLA  
RI-FONDAZIONE

# Le persone crescono con noi



300

CLIENTI  
ATTIVI



5.000

ORE DI FORMAZIONE  
DEL PERSONALE

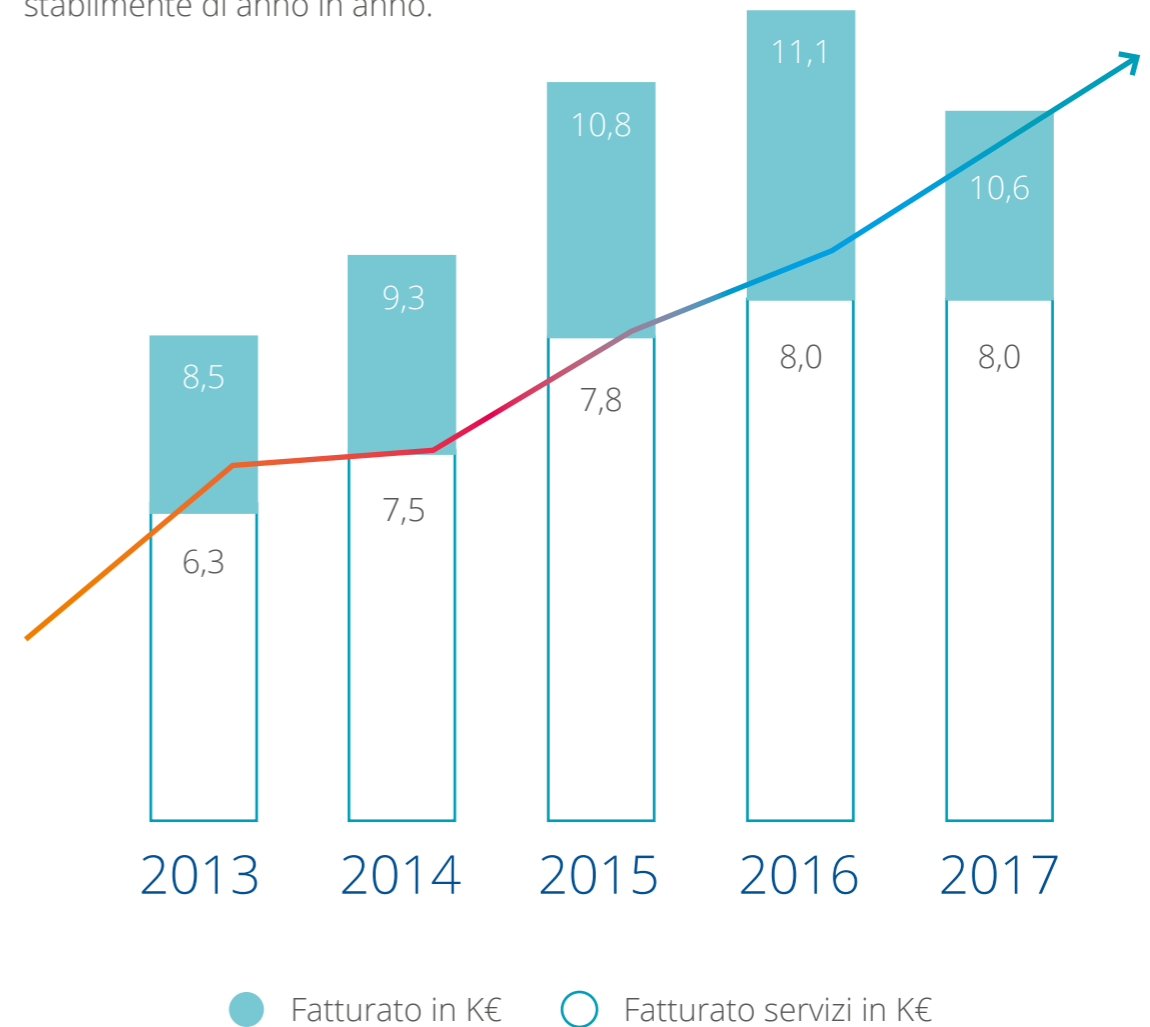
## VALORI E PERSONE

Il valore di un'azienda non si misura solo con i numeri. La qualità dei servizi offerti, l'attenzione alle persone e l'ambiente lavorativo sono aspetti altrettanto fondamentali. Ecco perché il vero patrimonio di Microsys sono i collaborato-

ri. Investiamo nella crescita di persone che sappiano conquistare la fiducia dei clienti con i fatti, che lavorino con loro per risultati duraturi e che siano orgogliose dell'azienda che rappresentano.

# Un passo al giorno, un giorno dopo l'altro

L'innovazione di Microsys si riflette anche sui numeri. Il nostro fatturato incrementa stabilmente di anno in anno.



10,6 MILIONI DI EURO DI FATTURATO  
DI CUI 8,0 MILIONI IN SERVIZI

# L'eccellenza della specializzazione

Da sempre, Microsys segue Microsoft ed è parte del suo Partner Network.

ABBIAMO SCELTO DI FARE UNA COSA SOLA, MA DI FARLA PARTICOLARMENTE BENE.

Fin dall'inizio abbiamo concentrato attenzione, risorse, alta formazione, studi e sperimentazioni esclusivamente sull'ambiente Microsoft.

In Microsys siamo focalizzati da sempre su quest'unica tecnologia per essere oggi fortemente specializzati. Una scelta che ci consente di:

- **MASSIMIZZARE**  
LA COMPETENZA TECNICA DEI NOSTRI CONSULENTI
- **SEMPLIFICARE**  
LA CONDIVISIONE DELLE ESPERIENZE
- **AGEVOLARE**  
LA COLLABORAZIONE

- **STRATIFICARE**  
LE CONOSCENZE
- **RAFFORZARE** LA NOSTRA  
RELAZIONE CON IL PARTNER  
TECNOLOGICO
- **POSIZIONARE** CHIARAMENTE  
IL NOSTRO SERVIZIO

1993  
MICROSOFT SOLUTION  
PROVIDER



Microsys ha acquisito le seguenti competenze certificate **Gold & Silver**, che sono in costante evoluzione:

COLLABORATION  
& CONTENT

DATA  
ANALYTICS

COMMUNICATIONS

APPLICATION  
INTEGRATION

APPLICATION  
DEVELOPMENT

APPLICATION  
LIFECYCLE  
MANAGEMENT

DATACENTER

CLOUD  
PRODUCTIVITY

CLOUD  
PLATFORM

DATA  
PLATFORM

ENTERPRISE  
RESOURCE  
PLANNING

SMALL  
& MIDMARKET  
CLOUD SOLUTIONS

# Soluzioni per fare la differenza



## CLOUD & SYSTEM

Progettiamo e implementiamo architetture di rete on premise, ibride e on the cloud. Sistemi modellati sulle reali esigenze del cliente e attenti alle infinite possibilità a disposizione. Con Azure si aprono scenari e possibilità prima inimmaginabili. Grazie al Cloud, Office e Windows sono costantemente aggiornati e fruibili da ogni device, fisso e mobile.

- SICUREZZA DELLE INFORMAZIONI
- AFFIDABILITÀ DEL SISTEMA
- FLESSIBILITÀ E GESTIBILITÀ
- ATTENZIONE AL RITORNO DI INVESTIMENTO
- SCALABILITÀ ON DEMAND
- CONNESSIONE TRA PERSONE
- FRUIBILITÀ E ACCESSIBILITÀ



## APPLICATION DEVELOPMENT

Sviluppiamo applicazioni su misura per le esigenze del cliente seguendo la metodologia Agile, che porta alla realizzazione del progetto passo dopo passo. Siamo strutturati per lavorare con ogni tipo di realtà, mettendo a disposizione le nostre competenze maturate in 25 anni di esperienza. Semplifichiamo i processi e ottimizziamo le soluzioni con un'offerta che spazia dalla collaboration ai siti internet, dalle applicazioni mobile alla reportistica, dall'analisi dei dati alla Business Intelligence.

- SHARE POINT SERVER
- VISUAL STUDIO
- SQL SERVER
- OLAP
- TABULAR DATA MODEL
- POWER BI
- iOS, ANDROID, WINDOWS PHONE



## DYN CRM

Accorciamo la distanza tra la tua azienda e i tuoi clienti e ti aiutiamo ad analizzarne i comportamenti sui social media. Il CRM è una soluzione che permette di prendere rapidamente decisioni, accrescere le vendite, diminuire il ciclo di vita di una proposta e seguire i clienti dallo stadio di lead al post-vendita.

- ON LINE
- ON PREMISE
- INTEGRAZIONE CON LO STACK AZIENDALE
- OTTIMIZZAZIONE DELL'INTERCONNESSIONE TRA LE APPLICAZIONI



## DYN NAV

Offriamo ai clienti DYN NAV attenzione e competenze per l'analisi e il controllo dei dati grazie alle conoscenze nell'ambito della BI. Rispondiamo a esigenze amministrative, logistiche, produttive e commerciali grazie a un know-how maturato con l'esperienza nei diversi settori di mercato. Capitalizziamo la conoscenza dell'infrastruttura a supporto garantendo una soluzione che risponda alle esigenze aziendali sfruttando i vantaggi delle architetture Cloud.



## SOLUZIONI

Le esperienze che abbiamo maturato sul campo ci permettono di creare **soluzioni pacchettizzate** che rispondono a **specifici problemi**. I nostri **pacchetti "verticali"** risolvono puntualmente esigenze concrete e determinate.

# Formazione per i nostri clienti

Ogni sede **PCSNET** gestisce autonomamente il servizio e ha tutte le competenze commerciali, progettuali e didattiche necessarie a definire il progetto formativo più adatto alle vostre esigenze.

La struttura centrale coordina le realtà regionali per tutti gli aspetti e gli strumenti che determinano l'uniformità e la qualità del servizio erogato.

Dal 2001 siamo partner di **PCSNET**, la più grande realtà italiana per la formazione sulle tecnologie Microsoft. Oggi Microsys rappresenta il centro di formazione **PCSNET** per la Lombardia e il Piemonte.

La formazione è il naturale completamento dei nostri servizi di consulenza e progettazione: solo un cliente preparato può sfruttare pienamente il potenziale delle soluzioni adottate.



**CORSI SU MISURA**



**TRAINER CERTIFICATI**



**PCSNET GOLD PARTNER PER LA FORMAZIONE**



**CORSI A CALENDARIO**



**CORSI DEDICATI AL CLIENTE**



**PREPARAZIONE AGLI ESAMI MICROSOFT**



**TRAINING SUL LAVORO**



**SERVIZI DI ASSESSMENT**



**ITER DIDATTICO COLLAUDATO**

**10**  
SEDI SUL TERRITORIO

DAL **1983** ABBIAMO FORMATO OLTRE  
**186.000**  
PERSONE

# Licenze

Microsoft permette di sfruttare al meglio le tecnologie on premise e on cloud con programmi di licensing flessibili. Microsys rappresenta il giusto interlocutore per ogni impresa che ha necessità di acquistare licenze e servizi Microsoft.

Microsys è rivenditore delle licenze Microsoft a piccole e medie imprese.

In qualità di socio fondatore del consorzio **Esprime**, Microsys offre anche soluzioni alle aziende di grandi dimensioni.

**Esprime**, composta esclusivamente da società partner Microsoft, è in possesso delle certificazioni:



PER IL LICENSING

PER I SERVIZI SAM  
(Software Asset Management)

**Esprime** agisce come interlocutore unico, capace di indirizzare e interpretare le esigenze del cliente in ogni fase: dall'identificazione dei requisiti all'installazione delle licenze; dalla verifica delle esigenze alla progettazione e al rilascio del licensing più adeguato.

Grazie al patrimonio di informazioni, alle esperienze maturate nel corso degli anni e alla profonda conoscenza del territorio, **Esprime** ha acquisito una posizione di rilievo nel mercato Enterprise attraverso la consulenza (Software Asset Management) e la profonda conoscenza del licensing Microsoft.



OFFICE 365 CON  
**70.000**  
POSIZIONI VENDUTE

AL 31.12.2015